

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ПОВОЛЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ



УТВЕРЖДАЮ
Директор ИЛП

УТВЕРЖДАЮ /М.Н. Волдаев/
(Ф.И.О. декана (директора института))

17.02.2022 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ФТД.2.2 Технико-экономическое обоснование проекта ландшафтной архитектуры

(код и наименование дисциплины по учебному плану)

Направление подготовки
(специальность)

35.03.10 Ландшафтная архитектура

Квалификация выпускника

Бакалавр

(бакалавр/магистр/специалист)

Направленность

Садово-парковое и ландшафтное строительство

Курс 3
Семестр 6

Распределение учебного времени

Трудоемкость по учебному плану	108 / 3	часов/зачетных единиц
Лекции	16	часов
Лабораторные работы	-	часов
Практические занятия	32	часов
Иная контактная работа	-	часов
Всего контактной работы (без учета экз.)	48	часов
Контактная работа по экзамену	-	часов
Курсовой проект (работа)	-	семестр
Самостоятельная работа обучающихся (без учета экз.)	60	часов
Самостоятельная работа по подготовке к экзамену	-	часов
Экзамен	-	семестр
Зачет	6	семестр
БРК, ДЗ	-	семестр

(год)

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО направления подготовки (специальности) 35.03.10 Ландшафтная архитектура

Программу составили:

доцент с ученой степенью кандидата наук	ФЭиОП	СОГЛАСОВАНО	Т.Г. Колесникова
(должность)	(кафедра)		(И.О. Фамилия)

РАССМОТРЕНА и ОДОБРЕНА на заседании кафедры, за которой закреплена дисциплина
Кафедра финансов, экономики и организации производства

		(наименование кафедры)	
11.01.2022	протокол №	5	
(дата)			
Заведующий кафедрой	СОГЛАСОВАНО	Л.В. Смоленникова	
		(И.О. Фамилия)	

Рабочая программа СОГЛАСОВАНА с факультетом (институтом), выпускающей(ими)
кафедрой(ами).
СООТВЕТСТВУЕТ действующей ОП.

Заведующий кафедрой	СОГЛАСОВАНО	Ю.В. Граница
		(И.О. Фамилия)

Председатель методической комиссии факультета (института), в который входит
выпускающая кафедра

СОГЛАСОВАНО	Д.И. Мухортов
	(И.О. Фамилия)

Эксперт(ы): Мосунов Андрей Николаевич, Директор ООО "Ландшафтдизайнстрой"
г.Йошкар- Ола

Рабочая программа проверена и зарегистрирована в УМЦ 17.02.2022 г.

Специалист учебно-методического центра СОГЛАСОВАНО /Т.А. Смирнова/

Раздел 1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины является достижение планируемых результатов обучения, соответствующих установленным в ОПОП индикаторам достижения компетенций:

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения
1. УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и	УК-2.1 Понимает базовые принципы постановки задач и выработки решений	знания: базовых принципов постановки задач и выработки решений умения: определять базовые принципы постановки задач и выработки решений навыки: понимания базовых принципов постановки задач и выработки решений
	УК-2.2 Выбирает оптимальные способы решения задач, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	знания: оптимальных способов решения задач, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений умения: определять оптимальные способы решения задач, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений навыки: выбора оптимальных способов решения задач, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
2. ОПК-6 Способен использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности	ОПК -6.1. Определяет экономическую эффективность применения технологических приемов, использования конструкций, материалов при проектировании и строительстве объекта ландшафтной архитектуры	знания: экономической эффективности применения технологических приемов, использования конструкций, материалов при проектировании и строительстве объекта ландшафтной архитектуры умения: определять экономическую эффективность применения технологических приемов, использования конструкций, материалов при проектировании и строительстве объекта ландшафтной архитектуры навыки: использовать экономическую эффективность применения технологических приемов, использования конструкций, материалов при проектировании и строительстве объекта ландшафтной архитектуры

Раздел 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина относится к элективным дисциплинам (модулям) ОПОП.

Дисциплина является факультативной

Для продолжения формирования заявленных компетенций необходимы знания предшествующих дисциплин: Экономическая теория (УК-2), Экономическая теория (ОПК-6); практик: Учебная практика. Проектно-исследовательская практика (УК-2)

Изучаемая дисциплина является основой для продолжения формирования указанных компетенций в следующих дисциплинах: Основы технологического предпринимательства (УК-2); государственной итоговой аттестации в форме: Выполнение и защита выпускной квалификационной работы (УК-2), Выполнение и защита выпускной квалификационной

работы (ОПК-6)

Раздел 3. ОПИСАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Для формирования заявленных компетенций используются методологические технологии, реализующие деятельностный, личностно-ориентированный, практико-ориентированный подходы.

Основными стратегическими технологиями являются: лекционные занятия, практические занятия, процедуры самообучения

На достижение конкретных целей обучения направлены применяемые тактические технологии: деловая игра, классическая лекция

Раздел 4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6 семестр

Виды и темы занятий	Количество часов	Формируемые компетенции
Организация деятельности на предприятиях ландшафтного строительства	22	ОПК-6, УК-2
Лекция. Закономерности и принципы организации ландшафтного строительства. Закономерности организации производства. Естественноисторические закономерности. Технические и технологические закономерности. Организационные закономерности. Экономические и социальные закономерности. Экологические закономерности. Закономерности рыночных отношений. Принципы организации производства. Внутренние и внешние условия реализации принципов организации производства	2	
Лекция. Коммерческая деятельность в организациях садово-паркового и ландшафтного строительства. Сущность, виды и методы проведения коммерческих сделок. Выбор коммерческих партнеров в условиях конкуренции. Этапы и стадии заключения коммерческой сделки с участием сельскохозяйственных товаропроизводителей. Договор как основной документ коммерческой сделки: понятие и основные функции. Система гражданско-правовых договоров с участием сельскохозяйственных предпринимателей, их разновидности в зависимости от особенностей заключения и исполнения. Договор купли-продажи: содержание, порядок разработки. Порядок, сроки и место исполнения обязательств по договору. Изменения и расторжение договора. Способы обеспечения обязательств по договорам, особенности	2	

<p>их применения в предпринимательской деятельности предприятий в садово-парковом и ландшафтном строительстве. Ответственность за нарушение договорных обязательств.</p> <p>Организация расчетов в коммерческой деятельности. Сущность расчетов в коммерческой деятельности. Наличная форма расчетов. Безналичная форма расчетов.</p> <p>Последствия нарушения договорных обязательств и состав убытков на предприятиях в садово-парковом и ландшафтном строительстве. Методика расчета размера ущерба, причиненного нарушениями хозяйственных договоров.</p>		
<p>Практическое занятие. Закономерности и принципы организации ландшафтного строительства.</p> <p>Закономерности организации производства.</p> <p>Естественноисторические закономерности. Технические и технологические закономерности.</p> <p>Организационные закономерности. Экономические и социальные закономерности.</p> <p>Экологические закономерности. Закономерности рыночных отношений. Принципы организации производства. Внутренние и внешние условия реализации принципов организации производства</p>	4	
<p>Практическое занятие. Коммерческая деятельность в организациях садово-паркового и ландшафтного строительства.</p> <p>Сущность, виды и методы проведения коммерческих сделок.</p> <p>Выбор коммерческих партнеров в условиях конкуренции. Этапы и стадии заключения коммерческой сделки с участием сельскохозяйственных товаропроизводителей.</p> <p>Договор как основной документ коммерческой сделки: понятие и основные функции. Система гражданско-правовых договоров с участием сельскохозяйственных предпринимателей, их разновидности в зависимости от особенностей заключения и исполнения.</p> <p>Договор купли-продажи: содержание, порядок разработки. Порядок, сроки и место исполнения обязательств по договору. Изменения и расторжение договора.</p> <p>Способы обеспечения обязательств по договорам, особенности их применения в предпринимательской деятельности предприятий в садово-</p>	4	

парковом и ландшафтном строительстве. Ответственность за нарушение договорных обязательств. Организация расчетов в коммерческой деятельности. Сущность расчетов в коммерческой деятельности. Наличная форма расчетов. Безналичная форма расчетов. Последствия нарушения договорных обязательств и состав убытков на предприятиях в садово-парковом и ландшафтном строительстве. Методика расчета размера ущерба, причиненного нарушениями хозяйственных договоров.		
Задания для самостоятельной работы, в том числе выполнение Работа с конспектом лекций Подготовка к контрольной работе Подготовка к тестированию	10	
Технико-экономические показатели ландшафтного строительства	86	ОПК-6, УК-2
Лекция. Бизнес-планирование предпринимательской деятельности. Бизнес-план как инструмент обоснования и принятия предпринимательского решения. Цель, задачи, функции и принципы бизнес-планирования. Структура и последовательность разработки бизнес-плана. Типология бизнес-планов по объектам предпринимательской деятельности. Общие требования к бизнес-плану. Организация процесса бизнес-планирования. Источники информации. Стадии продвижения бизнес-плана. Компьютерные технологии разработки бизнес-плана. Использование ресурсов Интернета. Методика подготовки бизнес-плана: титульный лист, оглавление, резюме, характеристика предприятия, его товаров и услуг, рынки сбыта товара, конкуренция и другие внешние факторы, стратегия маркетинга, производственный план, организационный план, юридический план, оценка рисков и управление ими, финансовый план, стратегия финансирования, их содержание и порядок разработки. Стадия реализации бизнес-плана. Оценка и анализ соответствия поставленных и достигнутых целей. Контроль и систематическое перепланирование, корректировка бизнес-плана.	2	
Лекция. Обоснование и принятие предпринимательских	2	

<p>решений.</p> <p>Предпринимательская идея, ее обоснование. Типы предпринимательских решений. Технология их принятия. Обоснование предпринимательских решений на предприятиях в садово-парковом и ландшафтном строительстве на основе управления издержками производства. Порог рентабельности продаж. Факторы, определяющие безубыточный объем продаж, расчет их влияния на результат. Запас финансовой прочности предприятия. Сила операционного рычага. Определение необходимого прироста объема продаж для компенсации потерь от ценовых колебаний. Обоснование выбора оптимального варианта технической оснащенности предприятия. Способы выбора между собственным производством и приобретением необходимых материальных ресурсов. Способы обоснования оптимального варианта технологии производства. Выбор эффективной финансовой политики. Сила финансового рычага. Обоснование отдачи инвестированного капитала. Выбор оптимального решения с учетом ограничений на материальные, трудовые и финансовые ресурсы. Доказательство правильности выбранного решения.</p>		
<p>Лекция. Партнерские связи в предпринимательстве.</p> <p>Основные виды партнерских связей, которые возникают в процессе осуществления предпринимательской деятельности: аренды, лизинга, франчайзинга (коммерческой концессии). Аренда: понятие, объекты, субъекты.</p> <p>Сущность, объекты, субъекты, сроки и этапы заключения лизинговых сделок.</p> <p>Преимущества и недостатки лизинга. Формы, типы, виды лизинга.</p> <p>Классификационная характеристика видов лизинга.</p> <p>Франчайзинг (договор коммерческой концессии). Участники договора франчайзинга (договора коммерческой концессии). Виды франчайзинга. Преимущества франчайзинга для разных субъектов договора франчайзинга</p>	2	
<p>Лекция. Управление рисками в предпринимательской деятельности.</p> <p>Место и значение риска в предпринимательстве. Повышенный риск в</p>	3	

<p>аграрном предпринимательстве.</p> <p>Понятие риска и рискованных сделок. Потери от риска при осуществлении предпринимательских сделок. Классификация рисков.</p> <p>Предпринимательский риск: понятие, причины, виды. Факторы возникновения риска в сельскохозяйственном предпринимательстве.</p> <p>Уровни (зоны) риска. Показатели уровня риска. Критерий риска. Степень риска. Определение удельного веса каждого простого риска во всей их совокупности.</p> <p>Анализ рисков. Методы оценки рисков, их использование в предпринимательской деятельности товаропроизводителей для прогнозирования вероятности и уровня риска.</p> <p>Менеджмент риска: методы, их применение с учетом размера возможного ущерба и вероятности риска. Схема и общие правила управления рисками.</p> <p>Страхование рисков. Типы договоров о страховании.</p> <p>Оценка вероятности наступления риска в конкретном виде предпринимательской деятельности, обоснование мер защиты от возможных рисков. Принятие предпринимательских решений в условиях риска.</p> <p>Организационные меры по профилактике и нейтрализации рисков. Снижение степени риска. Снижение производственных рисков.</p>		
<p>Лекция. Оценка эффективности предпринимательской деятельности.</p> <p>Необходимость, цель, задачи оценки эффективности предпринимательской деятельности в организациях садово-паркового и ландшафтного строительства.</p> <p>Итоговая оценка эффективности деятельности организации.</p> <p>Оценка эффективности деятельности организации с позиции различных субъектов предпринимательства.</p> <p>Оценка организации с позиции налоговых органов. Оценка организации с позиции кредитующих банков. Оценка организации с позиций партнеров по договорным отношениям. Оценка организации с позиции акционеров.</p> <p>Оценка инвестиционной привлекательности организации. Прогнозная оценка платежеспособности и структуры баланса организации – кандидата в банкроты</p>	3	
<p>Практическое занятие. Бизнес-планирование предпринимательской деятельности.</p> <p>Бизнес-план как инструмент обоснования и принятия</p>	4	

<p>предпринимательского решения. Цель, задачи, функции и принципы бизнес-планирования. Структура и последовательность разработки бизнес-плана. Типология бизнес-планов по объектам предпринимательской деятельности. Общие требования к бизнес-плану. Организация процесса бизнес-планирования. Источники информации. Стадии продвижения бизнес-плана. Компьютерные технологии разработки бизнес-плана. Использование ресурсов Интернета. Методика подготовки бизнес-плана: титульный лист, оглавление, резюме, характеристика предприятия, его товаров и услуг, рынки сбыта товара, конкуренция и другие внешние факторы, стратегия маркетинга, производственный план, организационный план, юридический план, оценка рисков и управление ими, финансовый план, стратегия финансирования, их содержание и порядок разработки. Стадия реализации бизнес-плана. Оценка и анализ соответствия поставленных и достигнутых целей. Контроль и систематическое перепланирование, корректировка бизнес-плана.</p>		
<p>Практическое занятие. Обоснование и принятие предпринимательских решений. Предпринимательская идея, ее обоснование. Типы предпринимательских решений. Технология их принятия. Обоснование предпринимательских решений на предприятиях в садово-парковом и ландшафтном строительстве на основе управления издержками производства. Порог рентабельности продаж. Факторы, определяющие безубыточный объем продаж, расчет их влияния на результат. Запас финансовой прочности предприятия. Сила операционного рычага. Определение необходимого прироста объема продаж для компенсации потерь от ценовых колебаний. Обоснование выбора оптимального варианта технической оснащённости предприятия. Способы выбора между собственным производством и приобретением необходимых материальных ресурсов. Способы обоснования оптимального варианта технологии производства. Выбор эффективной финансовой политики. Сила финансового рычага. Обоснование отдачи</p>	4	

инвестированного капитала. Выбор оптимального решения с учетом ограничений на материальные, трудовые и финансовые ресурсы. Доказательство правильности выбранного решения.		
<p>Практическое занятие. Партнерские связи в предпринимательстве.</p> <p>Основные виды партнерских связей, которые возникают в процессе осуществления предпринимательской деятельности: аренды, лизинга, франчайзинга (коммерческой концессии). Аренда: понятие, объекты, субъекты.</p> <p>Сущность, объекты, субъекты, сроки и этапы заключения лизинговых сделок.</p> <p>Преимущества и недостатки лизинга. Формы, типы, виды лизинга.</p> <p>Классификационная характеристика видов лизинга.</p> <p>Франчайзинг (договор коммерческой концессии). Участники договора франчайзинга (договора коммерческой концессии). Виды франчайзинга. Преимущества франчайзинга для разных субъектов договора франчайзинга</p>	4	
<p>Практическое занятие. Управление рисками в предпринимательской деятельности.</p> <p>Место и значение риска в предпринимательстве. Повышенный риск в аграрном предпринимательстве.</p> <p>Понятие риска и рискованных сделок. Потери от риска при осуществлении предпринимательских сделок. Классификация рисков.</p> <p>Предпринимательский риск: понятие, причины, виды. Факторы возникновения риска в сельскохозяйственном предпринимательстве.</p> <p>Уровни (зоны) риска. Показатели уровня риска. Критерий риска. Степень риска. Определение удельного веса каждого простого риска во всей их совокупности.</p> <p>Анализ рисков. Методы оценки рисков, их использование в предпринимательской деятельности товаропроизводителей для прогнозирования вероятности и уровня риска.</p> <p>Менеджмент риска: методы, их применение с учетом размера возможного ущерба и вероятности риска. Схема и общие правила управления рисками.</p> <p>Страхование рисков. Типы договоров о страховании.</p> <p>Оценка вероятности наступления риска в конкретном виде</p>	6	

предпринимательской деятельности, обоснование мер защиты от возможных рисков. Принятие предпринимательских решений в условиях риска. Организационные меры по профилактике и нейтрализации рисков. Снижение степени риска. Снижение производственных рисков.		
Практическое занятие. Оценка эффективности предпринимательской деятельности. Необходимость, цель, задачи оценки эффективности предпринимательской деятельности в организациях садово-паркового и ландшафтного строительства. Итоговая оценка эффективности деятельности организации. Оценка эффективности деятельности организации с позиции различных субъектов предпринимательства. Оценка организации с позиции налоговых органов. Оценка организации с позиции кредитующих банков. Оценка организации с позиций партнеров по договорным отношениям. Оценка организации с позиции акционеров. Оценка инвестиционной привлекательности организации. Прогнозная оценка платежеспособности и структуры баланса организации – кандидата в банкроты	6	
Задания для самостоятельной работы, в том числе выполнение		
Работа с конспектом лекций		
Подготовка к контрольной работе		
Подготовка к тестированию	50	
Иная контактная работа:	0	

Раздел 5. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Изучение дисциплины рекомендуется начать с ознакомления с рабочей программой, ее структурой и содержанием разделов. Учебный материал структурирован, изучение дисциплины осуществляется в тематической последовательности.

Занятия лекционного типа дают систематизированные знания по дисциплине, концентрируют внимание на наиболее сложных и важных вопросах. Во время лекционных занятий рекомендуется вести конспектирование учебного материала; обращать внимание на формулировки и категории, раскрывающие суть проблемы, явления или процесса; зафиксировать выводы и практические рекомендации. Подготовка к **практическим занятиям** включает ознакомление с планом практического занятия; работу с конспектом лекций, выполнение домашнего задания, работу с учебной и учебно-методической литературой, научными изданиями и электронными образовательными ресурсами, рекомендованными рабочей программой дисциплины.

Содержание **самостоятельной работы** определяется рабочей программой дисциплины, оценочными и методическими материалами, заданиями и указаниями преподавателя. Самостоятельная работа может осуществляться в аудиторной и внеаудиторной формах. Эффективным средством осуществления самостоятельной работы является электронная информационно-образовательная среда университета, которая обеспечивает доступ к образовательной программе, рабочей программе дисциплины, к электронным

системам, профессиональным базам данных и информационным справочным системам. Формой промежуточной аттестации по дисциплине является зачет.

Раздел 6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Учебно-методическое обеспечение

№№ п/п	Список используемой литературы	Количество экземпляров печатных изданий, имеющих в библиотеке, или электронный адрес издания (ресурса) в сети Интернет
УЧЕБНЫЕ, УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ И НАУЧНЫЕ ИЗДАНИЯ		
1.	Казакова, Наталия Александровна. Анализ финансовой отчетности. Консолидированный бизнес [Текст : Электронный ресурс] : учебник для вузов / Н. А. Казакова. Москва: Юрайт, 2023. - 233 с ISBN 978-5-534-10602-2.	https://urait.ru/book/analiz-finansovoy-otchetnosti-konsolidirovanny-biznes-517581
2.	Кочетков, А. А. Экономическая теория [Электронный ресурс] : учебник для бакалавров / А. А. Кочетков. 7-е: Дашков и К, 2021. - 696 с. ISBN 978-5-394-04499-1.	https://e.lanbook.com/book/230102
3.	Инвестиции в природоохранные проекты: рыночные инструменты стимулирования [Электронный ресурс] : научное издание. Москва: Дашков и К, 2014. - 216 с. ISBN 978-5-394-02512-9.	http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=70518
4.	Алексеев, В. Н. Финансовая инфраструктура России: проблемы развития в условиях глобализации [Электронный ресурс] : монография / В. Н. Алексеев. Москва: Дашков и К, 2016. - 220 с. ISBN 978-5-394-02205-0.	https://e.lanbook.com/book/93336
5.	Наумова, Татьяна Максимовна. Экономика предприятия [Текст] : учебно-методическое пособие для бакалавров направления подготовки 23.03.03 "Эксплуатация транспортно-технологических машин и комплексов" / Т. М. Наумова; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, ФГБОУ ВО "Поволжский государственный технологический университет". Йошкар-Ола: ПГТУ, 2021. - 100, [1] с. ISBN 978-5-8158-2215-3. Экземпляры: всего 15.	15 / https://portal.volgatech.net/books/Naumova_Ekonomika_predpriyatiya_2021.pdf
6.	Бунич, Г. А. Иностранные инвестиции: теория и практика [Электронный ресурс] : монография / Бунич Г. А., Бунич А. В. Москва: Дашков и К, 2015. - 127 с. ISBN 978-5-394-02611-9.	http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=70526
7.	Бурда, А. Г. Экономико-математические модели управления [Электронный ресурс] : учебник для вузов / Бурда А. Г., Косников С. Н. Санкт-Петербург: Лань, 2021. - 176 с. ISBN 978-5-8114-5848-6.	https://e.lanbook.com/book/159465
ЭЛЕКТРОННЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ		
1.	Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU	http://elibrary.ru
2.	Научная электронная библиотека «Киберленинка»	http://cyberleninka.ru
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ БАЗЫ ДАННЫХ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ		

СИСТЕМЫ		
1.	Справочно-правовая система Консультант+	http://www.consultant.ru
2.	Информационно-правовой портал Гарант	http://www.garant.ru
3.	Профессиональные справочные системы Техэксперт	http://www.cntd.ru

6.2. Материально-техническая база и программное обеспечение

№№ п/п	Аудитории для проведения учебных занятий, самостоятельной работы и проведения государственной итоговой аттестации	Перечень основного оборудования	Программное обеспечение
1.	306 (III)	Проектор мультимедийный Hitachi CP-X 5 (1), Экран настен. рулон. 200*200 Springroller Type D Medium (1), Комплект учебной мебели (1)	Microsoft Windows Enterprise, Справочная правовая система "Консультант Плюс", Microsoft Office Standard, Агент Dr.Web, Комплект ГАРАНТ-Мастер, Microsoft Access, Microsoft Visio Professional, Microsoft Project Professional, Microsoft Visual Studio Enterprise, Комплект ПО для решения основных пользовательских задач

Раздел 7. ФОРМЫ КОНТРОЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ/ ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Критерии оценивания индикаторов достижения компетенций направлены на:

- усвоение теоретического материала (объем знаний, глубина усвоения), предусмотренного рабочей программой;
- умение излагать материал (четкость, грамотность изложения материала, точность и полнота воспроизведения учебного материала);
- умение применять теоретические знания при решении практических заданий.

Шкала оценивания представлена ниже.

Уровень сформированности элементов компетенции	Критерии оценивания	Шкала оценивания
Пороговый уровень	Обучающийся имеет знания основного материала, проявляет умение логично его излагать, но может допускать неточности в изложении материала, недостаточно правильные формулировки, испытывает затруднения в выполнении практических заданий	Зачтено

7.1. Текущий контроль успеваемости

Текущий контроль успеваемости обеспечивает оценивание хода освоения дисциплины

(модуля) и производится с применением технологии рейтингового контроля в соответствии с технологической картой дисциплины. Порядок составления технологической карты и алгоритм проведения процедуры оценивания видов деятельности обучающихся, направленных на освоение знаний, умений, навыков и/или опыта деятельности, по накопительной системе в баллах устанавливается положением о системе РИТМ в ФГБОУ ВО «ПГТУ»

7.2. Промежуточная аттестация обучающихся

Промежуточная аттестация обучающихся направлена на оценивание результатов обучения по дисциплине (модулю) и проводится с использованием фондов оценочных средств.

Примеры типовых контрольных заданий из базы фонда оценочных средств по образовательной программе.

1. Вставьте пропущенные слова или числа

Метод построения кривой вероятности потерь и оценки на этой основе уровня и показателей предпринимательского риска, основанный на элементах теории игр, носит название ...

2. Определите, верны (В) или неверны (Н) следующие утверждения

При выборе сегмента рынка предприниматель должен учитывать свои цели, сильные и слабые стороны, степень конкуренции, характер каналов сбыта, прибыль и образ коммерческой организации.

3. Укажите все правильные ответы

3.1. Укажите виды предпринимательского риска: а) экономический, кредитный, материальный; б) управленческий, финансовый, ценовой; в) производственный, коммерческий, финансовый.

3.2. К коммерческим рискам относят: а). Вероятность нанесения вреда третьим лицам б). Опасности, возникающие при перевозке грузов в). Погодно-климатические условия г). Освоение конкурентами новых технологий д). Вероятность потерь финансовых ресурсов

4. Какие субъекты могут сталкиваться с экономическим риском: А. Отдельный человек; Б. Группа людей; В. Предприятие; Г. Любой субъект.

5. Что понимается под риском применительно к предпринимательской деятельности: А. Возможность недополучения прибыли или дохода; Б. Подверженность лица, принимающего решения, возможным потерям или убыткам в стремлении достичь более предпочтительного результата в планируемой акции; В. Характеристика проявления ущерба – частота возникновения или/и тяжесть (размер) ущерба.

6. Какой критерий не является элементом классификации по характеристике опасности, связанной с риском: А. Классификация по типу объекта; Б. Классификация по причине (природе) ущерба; В. Классификация по месту появления рисков; Г. Классификация по типичности отрицательных последствий.

7. Какое правило не применяется в стратегии риск-менеджмента: А. Максимум выигрыша; Б. Оптимальная вероятность результата; В. Оптимальная колеблемость результата; Г. Отсутствие вероятности положительного результата; Д. Оптимальное сочетание выигрыша и величины риска.

8. В каких случаях применяется рассеянный подход к управлению рисками организации: А. Функциональные и «производственные» единицы организации работают весьма независимо; Б. Риск рассматривается в большей степени как дополнительные возможности в развитии организации; В. Реализуемые на практике бизнес-действия сосредоточиваются на финансах. 9. Внутренний риск предпринимательской деятельности, это: А. Качество изготовленной продукции; Б. Задержка в поставке комплектующих; В. Изменившаяся конъюнктура рынка с вхождением на него новых конкурентов; Г. Техническое состояние основных фондов; Д. Отбор клиентов;

10. Какие предпринимательские риски не подлежат страхованию? А. Внутренние; Б. Внешние. 11. Является ли страховым предпринимательским риском, если поставщик не выполнил договор поставки из-за: А. Непроплаты предпринимателем предыдущей поставки товароматериальных ценностей; Б. Собственных изменений условий поставки без согласования с потребителем.

12. К производственному предпринимательскому риску относятся: А. Дефекты выпускаемой продукции; Б. Неплатежеспособность; В. Превышение плановых материальных затрат; Г. Превышение издержек обращения.

13. Допустимым предпринимательским риском считается, когда: А. Применяемый вид предпринимательской деятельности сохраняет свою экономическую целесообразность; Б. Затраты на производство продукции не окупаемы.

14. Избежание риска - это: А. Проведение предупредительных мероприятий; Б. Уклонение от мероприятий, связанных с риском; В. Передача ответственности
15. Целью инженерного решения является: а) определение целесообразности ее практического использования в производстве; б) внедрение нового или совершенствование существующего процесса производства; в) все ответы верны; г) правильного ответа нет
16. К числу задач, решаемых при технико-экономическом обосновании инженерных решений, относят: а) установить объект технико-экономического обоснования. б) оценить динамичность внешних и внутренних условий и масштабы изменений вызванные реализацией проекта. в) оптимизировать набор показателей и критериев эффективности проекта. г) подобрать схему расчета показателей эффективности проекта. д) все ответы верны
17. По содержанию инженерные решения делятся на: а) конструкторские; б) технологические; в) организационные; г) все ответы верны
18. По направленности инженерные решения делятся на: а) стратегические; б) оперативные; в) тактические; г) прогнозные; д) все ответы верны
19. Методы технико-экономического анализа могут быть отнесены к группам: а) сравнения; б) индивидуальные; в) все ответы верны; г) правильного ответа нет
20. Результат творческой деятельности, направленной на разработку, создание и распространение новых видов изделий, технологий, внедрение новых организационных форм производства и методов управления - это: а) инвестиции; б) инновации; в) все ответы верны; г) правильного ответа нет
21. Какие инвестиции называются финансовыми (портфельными)? а) краткосрочные финансовые обязательства в ценные бумаги; б) инвестиции, осуществляемые за счет заемных средств; в) вложения капитала в расширение портфеля заказов фирмы; г) правильного ответа нет
22. Долгосрочное вложение капитала с целью получения и наращивания дохода - это: а) инвестиции; б) инновации; в) все ответы верны; г) правильного ответа нет
23. К внутренним источникам финансирования инновационной деятельности предприятия относят: а) фонд накопления; б) фонд амортизационных отчислений; в) все ответы верны; г) правильного ответа нет
24. Срок обычного возврата средств, вложенных в проект - это: а) рентабельность; б) окупаемость; в) все ответы верны; г) правильного ответа нет
25. Укажите расходы, ошибочно отнесенные к себестоимости продукции основного производства: а) заработная плата рабочих; б) амортизация оборудования; в) двигательная энергия; г) затраты, непосредственно связанные с производством продукции
26. В классификацию по элементам затрат включают: а) материальные затраты; б) оплата труда; в) отчисления на социальные нужды; г) все ответы верны; д) правильного ответа нет
27. Производственная себестоимость продукции включает следующие затраты: а) цеха на изготовление продукции; б) расходы на производство и сбыт продукции; в) цеховую себестоимость и общезаводские расходы г) правильного ответа нет
28. К постоянным расходам относят: а) затраты на содержание дирекции; б) расходы на освещение и отопление производственных цехов; в) расходы на содержание аппарата управления производственных цехов; г) правильного ответа нет
29. К переменным расходам относят: а) материальные расходы; б) заработная плата производственных рабочих; в) все ответы верны; г) правильного ответа нет
30. Какие бывают виды прибыли? а) налогооблагаемая; б) чистая; в) балансовая; г) все ответы верны
31. Рентабельность основной деятельности предприятия выражается отношением: а) прибыль от реализации продукции (работ, услуг) / себестоимость реализации продукции (работ, услуг); б) чистая прибыль / стоимость внеоборотных активов; в) чистая прибыль / средняя за период величина собственного капитала и резервов; г) чистая прибыль / выручка от реализации продукции
32. Чистая прибыль предприятия может быть использована для пополнения: а) фонда потребления; б) фонда накопления; в) резервного фонда; г) все ответы верны

Перечень вопросов для проведения промежуточной аттестации

1. Предмет, задачи и методы науки «Технико-экономическое обоснование проекта ландшафтной архитектуры» 2. Факторы, определяющие спрос в области садово-паркового и ландшафтного строительства.

3. Понятие эластичности спроса и предложения
4. Понятие специализации и концентрации деятельности организаций
5. Формы и принципы организации труда в области садово-паркового и ландшафтного строительства.
6. Основные принципы оплаты труда в области садово-паркового и ландшафтного строительства.
7. Материальное и моральное стимулирование в области садово-паркового и ландшафтного строительства.
8. Факторы, влияющие на увеличение прибыли, пути повышения экономической эффективности деятельности
9. Понятие и анализ безубыточности деятельности организаций
10. Структура постоянных и переменных затрат при производстве продукции растениеводства. Точка безубыточности
11. Предпринимательская среда, условия и принципы предпринимательской деятельности.
12. Внешняя и внутренняя среда.
13. Виды предпринимательской деятельности, их характеристика.
14. Предпринимательская идея: понятие, источники формирования новых идей.
15. Технология накопления, отбора и сравнительного анализа предпринимательских идей.
16. Технология принятия предпринимательского решения.
17. Бизнес-план и его роль в принятии предпринимательских решений.
18. Содержание и последовательность (логика) разработки бизнес-плана.
19. Разделы бизнес-плана: резюме, характеристика организации, описание продукции, оценка рынков сбыта, конкуренция на рынке.
20. Разработка стратегии маркетинга в бизнес-плане предпринимательской организации.
21. Разделы бизнес-плана: производственный план, организационный план, юридический план, оценка рисков и управления ими.
22. Разделы бизнес-плана: финансовый план, стратегия финансирования.
23. Методика обоснования безубыточного объема продаж и зона безопасности.
24. Методика обоснования форм привлечения технических средств
25. Методика обоснования решения о принятии дополнительного заказа по цене ниже себестоимости.
26. Методика обоснования решения о составе и структуре товарной продукции.
27. Методика обоснования отпускной цены
28. Сущность, виды и методы проведения коммерческих сделок.
29. Порядок (технология) заключения и исполнения коммерческой сделки (например договора купли-продажи).
30. Содержание и порядок разработки разделов договора купли-продажи: преамбула, предмет сделки, определение количества и качества товара, базисные условия поставки, срок и дата поставки.
31. Содержание и порядок разработки разделов договора купли-продажи: цена и сумма договора, условия и сроки платежей, рекламации, гарантии, санкции, форс-мажор, арбитраж.
32. Способы обеспечения обязательств по договорам: неустойка, поручительство, банковская гарантия
33. Способы обеспечения обязательств по договорам: залог, удержание имущества должника, задаток.
34. Последствия и виды ущерба при нарушении хозяйственных договоров.
35. Методика определения размера ущерба, причиненного нарушениями хозяйственного договора.
36. Понятие и виды предпринимательского риска. Потери от риска в предпринимательской деятельности.
37. Производственный риск. Факторы, определяющие производственный риск.
38. Коммерческий риск. Факторы, определяющие коммерческий риск.

39. Финансовый риск. Факторы, определяющие финансовый риск.

40. Уровни, показатели и критерии предпринимательского риска.